



## Referenzkundenbericht: Führendes deutsches Chemieunternehmen

### Einfaches Upgrade auf SAP SRM 7.0

Auf einen Blick

#### Herausforderungen und Chancen

- Bislang vorwiegend operative Einkaufsprozesse unterstützt
- Baldiges Ende der Standardwartung für SAP SRM 5.0
- Ausweitung auf strategische Einkaufsprozesse
- Zentrale Plattform für Einkäufer

#### Ziele

- Schaffung einer Plattform für strategische Beschaffung
- Mit geringem Einsatz eigener Ressourcen zügig auf SAP SRM 7.0 umsteigen
- Integration der SAP PM – Komponentenplanung
- Automatisierte Lagerbefüllung
- Einkäufer soll Zugriff auf SRM und SAP ERP Funktionen haben
- IT-Strategie konsequent weiterführen

#### Entscheidung für conarum

- Überzeugendes Service-Angebot mit minimalem Projektrisiko
- Definierter Projektumfang zum festen Preis
- Reduktion der Aufwände bei beschleunigter Implementierung

#### conarum-Services und -Lösungen

- Individueller Quick Upgrade Service für SAP SRM 7.0
- SAP SRM, Katalog-Lösungen von Drittanbietern
- SAP ERP
- SAP Netweaver Portal



Das Unternehmen ist ein global agierender Chemiekonzern mit über 16.000 Beschäftigten. Das Unternehmen verfügt über 16 Produktionsstätten und mehr als 100 Vertriebsgesellschaften weltweit.

**Die Einkaufsabteilung ist mit dem Ablauf und Resultat der Umstellung außerordentlich zufrieden.**

## Highlights der Implementierung

- Einführung Komponentenplanung unter SAP SRM 7.0
- Einführung und Anpassung der SRM Arbeitsvorräte in einer Multibackendlandschaft
- Bestehendes Katalog- und Content-Management nahtlos mit SAP SRM 7.0 integriert
- Umsetzung der kundenspezifischen Anpassungen im Rahmen des SAP Standards
- Umstellung der SRM SUS auf SOA Architektur

## Nutzen

- Unterbrechungsfreie Fortsetzung aller Beschaffungsaktivitäten
- Nutzung der erweiterten Standardfunktionalitäten für bestehende Prozesse
- Schaffung der Voraussetzungen für den nachhaltigen Ausbau strategischer Beschaffungsaktivitäten
- Signifikante Vorteile für den Fachbereich Einkauf

## Ausbau zum strategischen Beschaffungsinstrument

Das Unternehmen hat sich zum Ziel gesetzt, den elektronischen Einkauf auszubauen und die bisherige E-Commerce-Plattform zum strategischen Beschaffungsinstrument weiterzuentwickeln. Daher wurde ein Upgrade auf SAP SRM 7.0 beschlossen. Im Vordergrund standen zunächst die bestehenden Prozesse, die mit den erweiterten Standardfunktionalitäten von SAP SRM 7.0 besser unterstützt werden sollten. Ziel ist es, alle weiteren strategischen Anforderungen an die Beschaffung zukünftig über diese zentrale Plattform abzuwickeln.

## Schnelles, kostengünstiges Upgrade

Für ein schnelles Upgrade sorgte der effiziente Projektansatz und die Expertise von conarum. Das Upgrade startete Mitte Oktober 2010 und war mit dem Produktivstart Ende März 2011 abgeschlossen.

Der pragmatische Ansatz des Projekts ermöglichte den Ansprechpartnern des Kunden, sich voll und ganz auf seine Kernkompetenzen zu konzentrieren. Das Unternehmen konnte die standardisierten Abläufe des SRM-Upgrades auslagern und brachte sich im Upgrade-Projekt nur dort ein, wo Design und Definition der unternehmensspezifischen Prozesse gefragt waren. Zur Planungs- und Kalkulationssicherheit wurde ein Festpreis vereinbart mit dem Vorteil, neue Funktionalitäten schnell nutzen zu können und auf beiden Seiten den Aufwand zu reduzieren.

Mit conarum geht die Zusammenarbeit auch in Zukunft weiter. Das Beratungsunternehmen wird das globale Chemieunternehmen in diversen weiteren SRM-Projekten weiter begleiten.

Wir informieren Sie gerne!

[www.conarum.com](http://www.conarum.com)

+49-8725-96750-0

conarum GmbH & Co. KG, Erlenweg 3, 84335 Mitterskirchen